



IVZ-Newsletter Juni 2016

30.6.2016

- Themen:
- 1) Weiterbildung zu §34i GewO (Baufinanzierungen)
 - 2) Vermögensschadenhaftpflicht HVR wg. §34i GewO
 - 3) VG-Singleline-Umstellungen auf MPM ab Juli 2016

1) Weiterbildungen zu §34i GewO (Baufinanzierungen)

Wer bis 22.3.2017 keine §34i GewO-Zulassung hat, darf kein Finanzierungsgeschäft mehr betreiben. Wir halten das Finanzierungsgeschäft jedoch für einen Zukunftsmarkt mit geringerer Anzahl an Marktteilnehmern und damit größerem Potential. ZURICH plant daher aktuell den Schulungsbedarf über die Bonner Akademie.

Bitte deshalb dringend melden, wer von Euch oder Euren Mitarbeitern für die §34i GewO-Zulassung ausgebildet werden will. Je nach Rückmeldung versuchen wir analog zum §34f GewO (Kapitalanlagen) Sammelschulungen über IVZ zu organisieren, um die Kosten für unsere Mitglieder möglichst gering zu halten.

2) Vermögensschadenhaftpflicht HVR wg. §34i GewO

Mit der HVR konnten wir den prämienfreien Einschluss des § 34 i aushandeln. Diese Erweiterung gibt es jedoch nur auf Antrag, also für das Mitglied, das diesen auch bei der Erlaubnisbehörde beantragt.

Falls eine Bescheinigung für den § 34 i gebraucht wird, dann reicht eine Email an info@hvrmail.de. Darin ist die zuständige Erlaubnisbehörde anzugeben.

3) VG Singleline-Umstellungen auf MPM ab Juli 2016

Am 28.6.2016 wurdet ihr im Extranet darüber informiert, dass es neue Chancen für die Umstellung von alten Gebäudeversicherungen gibt. Das war ein sehr dickes Brett, das hier gebohrt wurde. Wir haben gerade jetzt auch gute Schadenbeispiele um Umstellungen auf Multiplus zu generieren. Dabei können wir nun die Multipluspreise deutlich rabattieren. Die Zielprämien werden Euch mit einer Exceltabelle bzw. Umstellungsempfehlungen nachgeliefert.

Mit der durch Multiplus in die Bestände kommenden Beitragsanpassungsklausel tragen wir zusätzlich dazu bei, dass zukünftig weniger aktionelle Maßnahmen erforderlich sind, weil steigende Schadenaufwendungen über Beitragsanpassungen breiter verteilt werden können.

Wir weisen ausdrücklich darauf hin, dass es sich hier nicht um eine Sanierungsaktion, sondern um eine tolle Vertriebschance handelt, die zudem im späteren Schadenfall viel Ärger spart, weil die Verträge aktualisiert wurden und ein deutlich umfangreicheres Deckungskonzept zugrunde liegt.

Wir bitten daher darum, diese tolle Chance zeitnah wahrzunehmen und aktiv auf die Kunden zuzugehen.

Mit freundlichen Grüßen

Der IVZ-Vorstand